

Stellenausschreibung

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams am Standort Bonn suchen wir ab sofort mehrere akquisitionsstarke

Key Account Manager/innen

Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Mitarbeit bei der Erschließung und Entwicklung neuer Märkte
- Akquisition von Neukunden
- Pflege und Ausbau von dauerhaften Kundenbeziehungen
- Erstellen von Angeboten und Kalkulationen
- Unterstützung im Projektmanagement

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebserfahrung alternativ in den Bereichen Defence, IT oder Training
- Erfahrung in der Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen
- Unternehmerisches, themenübergreifendes Denken und Handeln
- Starke kommunikative Fähigkeiten im Umgang mit Personen auf allen Ebenen
- Hohe Eigenmotivation, Selbständigkeit sowie eine zielorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (bevorzugt per E-mail) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des möglichen Eintrittstermins.

personal@serco.de

Serco GmbH
Human Resources
Justus-von-Liebig-Str. 18
53121 Bonn

Für Fragen steht Ihnen Herr Christopher Windscheif als Ansprechpartner gerne zur Verfügung (Tel. 01761 6681 610).